

Video Content Creation Support

# 動画コンテンツ作成 サービス詳細資料

# 動画

## コンテンツ作成

もう、アイデアを頑張って産み出す必要がありません。  
苦しいコンテンツアイデアの捻出から卒業しましょう！

全国15,000名のママからアイデアを幅広く収集。  
最適なコンテンツ案を採用しましょう。

ターゲット自身が作るコンテンツ、だから高い共感を生みます。

ママが自宅で撮影するので高いスタジオ料、機材費用はかかりません！  
アカデミーでスキルを習得したママがユーザーを抑えた動画を撮影します。



**ユーザーが”今”何を求めているかわからない！**

15,000名を超える”ママ”に直接ニーズをヒアリング



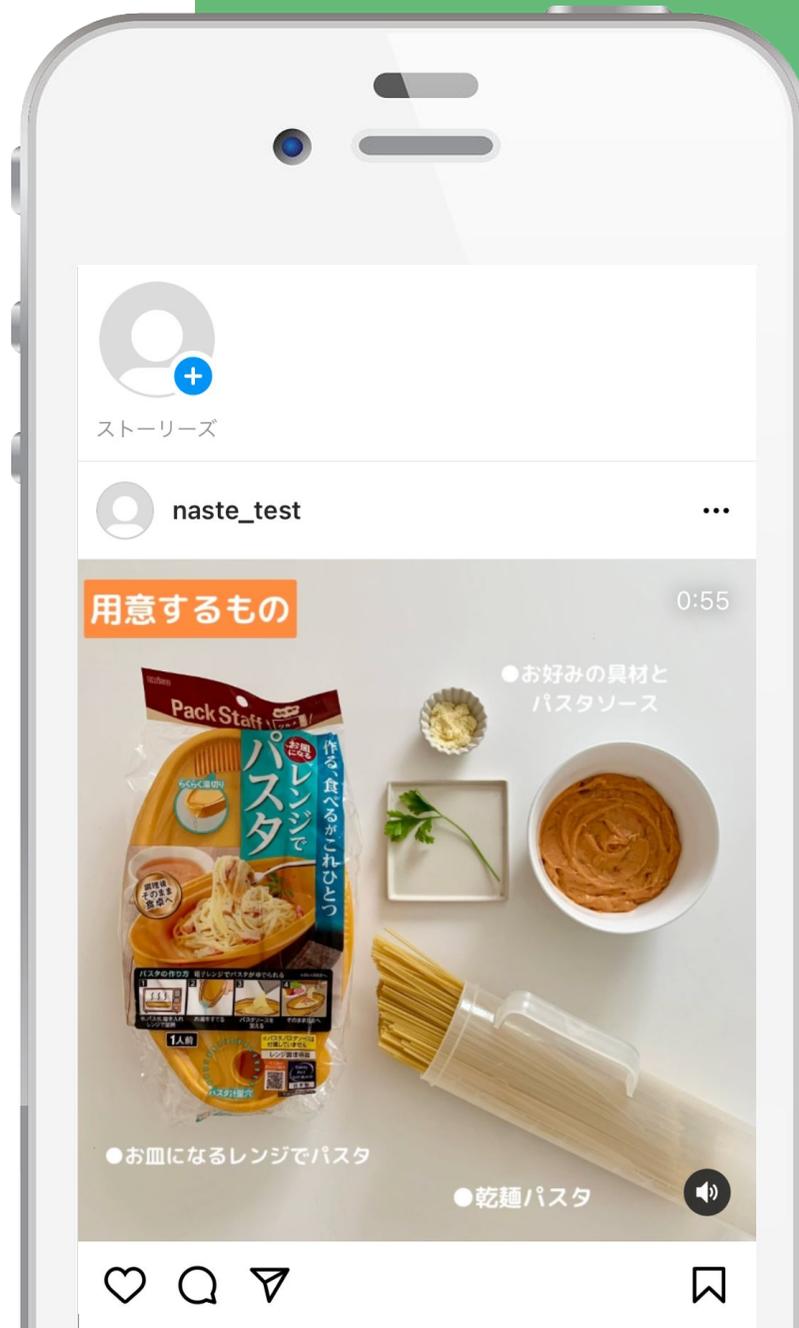
**SNSに使えるライトな動画を量産したい！**

”ママ”の動画撮影でコストを圧縮して量を確保



**ユーザーに届く新しい情報配信がないか？**

”ターゲット顧客”が作る動画だから共感できる！



# よくある課題①

悩

ユーザーが”今”何を求めているかわからない！

サービスサイトやSNSで情報発信をすることが重要なのはわかっているが、ユーザーが”今”求めているコンテンツが何かわからない。

ターゲットとは違う生活スタイルの担当者たちで、場当たりにアイデアを寄せ集めて、コンテンツ制作しているがこれでいいの？



答

15,000名を超える”ママ”に直接ニーズをヒアリング

会議室で担当者、ライターと考えていたって共感を獲られるコンテンツは生まれません。しかも、コンテンツ制作は一発の当たりよりも、頻度高く継続した反応が重要。

ママプラスなら全国15,000名のママが登録し、いつでも”今”感じている意見をヒアリングできます。もう、コンテンツ案で悩むことはありません！



## よくある課題②

悩

SNSに使える  
ライトな動画を量産したい！

毎月の分析から、SNSからの認知・集客が年々増えているのがわかった。動画の反応がだんだん高くなっている。短いSNS、サイネージ用の動画が作りたいけど、費用が高くて手が出せない。

コストがあまりかからず、量が確保できる動画制作はできないの？



答

”ママ”の動画撮影で  
コストを圧縮して量を確保

ママプラスではアカデミーで撮影の基礎を学んだママが自宅、またはママプラスカフェで撮影をおこないます。

手配に時間がかからないのでコストがカットされます。

また、ターゲット自身が思っていることを動画化するので企画会議も最短で完了します。

無駄をそぎ落とすし、コストが圧縮され、量産が可能になります。



## よくある課題③

悩

ユーザーに届く  
新しい情報配信がないか？

SNSやLINE、自社サイトの充実はおこなっているが **反応が伸びていかない**。記事やイメージのコンテンツを漫然と流し続けるだけではユーザーに飽きられてしまう。

商品・サービスをもっと効果的に見せ、**ユーザーに見てもらえる方法はないものか？**



答

”ターゲット顧客”が作る  
動画だから共感できる！

ショートムービー特化型SNS・TikTokの台頭、Instagramリール機能のリリースなど、**各種プラットフォームが動画対応を加速**しています。

**ユーザーの視認性が高く、優れたパフォーマンスを発揮する動画コンテンツ**で商品のプロモーション、ブランド訴求が実現します。



# サービス紹介 ~全体像~

動画コンテンツ制作者の募集、アサインからコンテンツ企画・納品まで  
 ”ターゲット” のママと一緒に作る共創型コンテンツ制作 です。

## クライアント様



案件依頼

納品

アイデア整理、  
検討、決定

検収、修正

## ママプラス専門担当者



ディレクション

コンテンツ案の提  
供

ママプラスDB  
制作者抽出

コンテンツ  
アイデア募集

データ納品

効果分析改善

## 15,000名のファミ(ママ)



salesforce

企画会議

コンテンツ制作

アカデミーでの  
スキル向上

# サービス紹介 ~運用フロー~

コンテンツ  
ヒアリング

ターゲットユーザーや事業内容、KPI・KGIなどをヒアリング

アイデア整理、  
検討、決定

ファムから上がってきたコンテンツ企画を検討いただき決定

検収、修正

完成した動画をチェック、修正依頼を出す

クライアント様



ママプラスDB  
制作者抽出

15,000名以上の登録ファムから要件にあった人材をアサイン

アイデア募集

アンケート・フォーカスグループを開催することでユーザーの求めているコンテンツを調査



コンテンツ制作

画像プロットを制作し完成イメージを共有。コンテンツの制作に指示を行う



データ納品

データ納品を行いつつ各種SNSに最適化したコンテンツを投稿(オプション)

効果分析改善

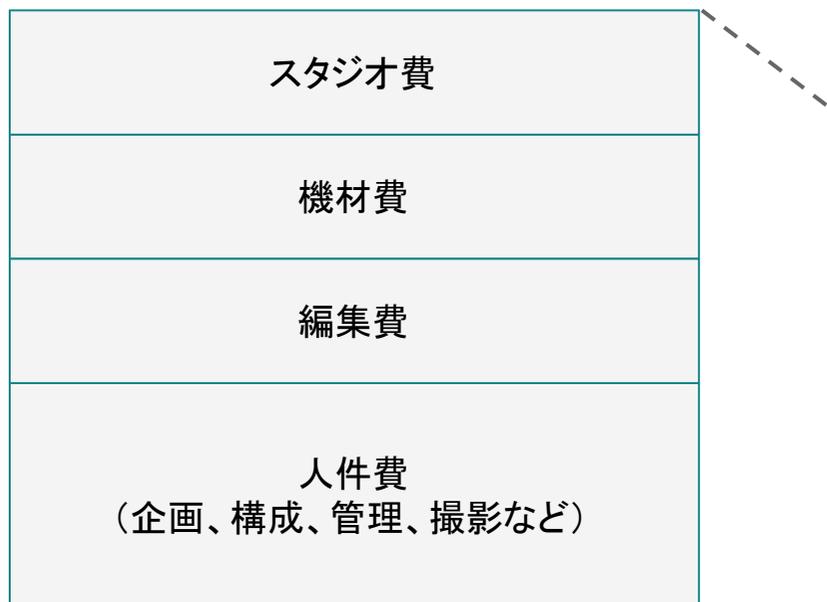
SNS、WEBサイトの分析をしPDCAを回す



# 導入後の効果 ～費用面～

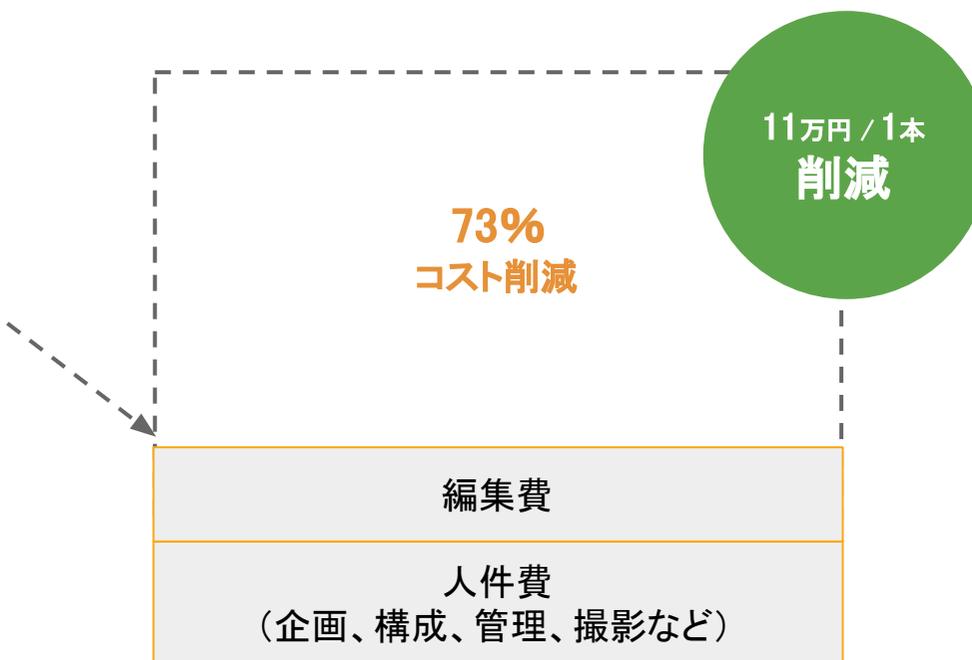
一般的にかかるコスト

15万円 ～



“ママプラス” 動画コンテンツ作成  
導入後の効果

4万円 ～



# 導入後の効果 ~作業時間面~

一般的にかかる人的コスト

16時間

品質管理	1時間/本
撮影場所選定	1時間/本
企画制作	3時間/本
人材募集・選定	3時間/本
撮影・編集	8時間/本

“ママプラス” 動画コンテンツ作成  
導入後の効果

2時間

品質管理	1時間/本
企画承認	1時間/本

88%  
リソースコスト削減

14時間 / 1本  
削減

# 選ばれる理由①



## ”ママ” とつくる 日本初の動画コンテンツ

ターゲットの”ママ”が見たかったコンテンツを制作することが可能です。  
コンテンツ企画、構成も”ママ”が参加するので共感される動画コンテンツを作成します。



## 低コストな SNS専用動画コンテンツ

高価な機材やスタジオなどを使用せず、自宅、ママプラスカフェを活用しスマートフォンで撮影を行います。  
撮影者は時間や場所に縛られず、人件費を徹底的にカットして低コストでの提供が可能になります。



## 2,000件を超える コンテンツ制作実績

2013年の創業から一貫して自社メディア運営、SNS運営の支援を続ける中で、コンテンツ制作の経験を積んできました。  
企画、制作、分析までをパッケージにして成果の出るコンテンツ制作を支援し続けています。

# 選ばれる理由②



## 企画から撮影、納品、 分析まで一元管理

大変だったコンテンツ企画や撮影者アサインなどの手配をママプラスが一括代行。

企画や品質などのチェックと分析結果をもとにしたPDCAサイクルを回すことに注力していただけます。



## アンケート、座談会で さらにインサイトを深掘り

月2回までのユーザーアンケート、月一回のフォーカスグループを行うことで、ユーザーが求めている情報やトレンドをしっかりとヒアリングできます。



## 豊富なデータベースで 専門分野もアサイン

15,000名以上の“ママ”が登録する自社データベースをフル活用できます。

専門知識を持った“ママ”のアサインも可能です。

# 料金プラン

## トライアル

“ママプラス”を体験したい企業さま向け

### 6万円/本

- ✓ 制作ディレクション
- ✓ “ママプラス”データベース利用
- ✓ コンテンツ企画会議
- ✓ 画像プロット作成
- ✓ **動画納品数 1本**

## ベーシック

SNS対策を始める企業さま向け

### 20万円/月～

- ✓ 制作ディレクション
- ✓ “ママプラス”データベース利用
- ✓ コンテンツ企画会議
- ✓ アンケートヒアリング (1回/月)
- ✓ 画像プロット作成
- ✓ **動画納品数 5本**

※6か月契約が必要になります

おすすめ

## アドバンス

本格的に運用する企業さま向け

### 50万円/月～

- ✓ 制作ディレクション
- ✓ “ママプラス”データベース利用
- ✓ コンテンツ企画会議
- ✓ アンケートヒアリング (2回/月)
- ✓ フォーカスグループ開催 (1回/月)
- ✓ 画像プロット作成
- ✓ **動画納品数 10本**
- ✓ SNS投稿 (Twitter、インスタグラムなど)

※6か月契約が必要になります

# 会社概要



会社名		株式会社ネスタ
代表者		代表取締役社長 岡田壮史
資本金		3,280,000円
所在地		〒162-0851 東京都新宿区早稲田鶴巻町518 早稲田玉井ビル 3F
電話		03-6265-9871
設立		2013年11月1日
社員数		15名（2021年10月時点 アルバイト含む）

## ◆事業内容

- ・オンラインコミュニティ「ママプラス」運営
- ・マーケティングプレイス「ママプラスカフェ」運営
- ・デジタルマーケティング施策企画・運営
- ・SNSアカウント運用支援
- ・ママ特化型コンテンツ制作支援
- ・ママ特化型マーケティング調査サポート

## ◆主な取引企業(敬称略)

- ・伊藤忠商事株式会社
- ・株式会社船井総合研究所
- ・株式会社吉徳
- ・株式会社ちぼり
- ・株式会社JTBコミュニケーションデザイン
- ・一般社団法人盲導犬総合支援センター

# 無料相談受付中

デジタルマーケティング全体、企業プロモーションに関して無料相談会を開いております。  
お気軽にお問い合わせください。

電話でのお問い合わせ

**03-5050-2556**

平日 10:00～19:00

メールでのお問い合わせ

**[t\\_shogaki@naste.co.jp](mailto:t_shogaki@naste.co.jp)**

会社名・氏名・メールアドレス・電話番号をご記入の上、お問い合わせください

<https://naste.co.jp>

当社サイトでも資料請求・お問い合わせができます。